



## Tyre24 jetzt mit Premium-Account

**Wer beim Reifenportal Tyre24 regelmäßig Verschleißteile unter 60 Euro bestellt, zahlt dafür überproportional hohe Versandkosten. Um diese Mehrkosten zu reduzieren, bietet Tyre24 jetzt einen neuen Tarif an.**

Von Bettina John

Die B2B-Plattform [tyre24.alzura.com](https://tyre24.alzura.com) bietet neben ihrem Basic-Account jetzt auch einen Premium-Account an. Trotz der höheren monatlichen Grundgebühr (59 gegenüber 22 Euro im Basistarif) bietet der Premium-Account Händlern deutliche finanzielle und Zeitvorteile, teilt der Anbieter mit.

Wer regelmäßig Mindermengen bestellt – gemeint sind Verschleißteile unter 60 Euro oder Einzelstücke –, könne kräftig sparen, denn die Versandkosten von 6,90 Euro entfallen beim Premium-Account. Die monatlichen Mehrkosten amortisierten bereits nach sechs Mindermengen-Bestellungen.

So zahlt ein Kunde mit einem Basic-Account bei sechs Mindermengen-Bestellungen im Monat 41,40 Euro an Versandkosten. Zusammen mit der Basis-Grundgebühr summieren sich die monatlichen Kosten auf 63,40 Euro. Mit dem Premium-Account wäre dieser Beispielfall 4,40 Euro billiger. Gerade bei Verschleißteilen kommen Mindermengen regelmäßig vor – die monatliche Ersparnis liegt etwa ab der 20. Bestellung schon bei gut 100 Euro.



Die B2B-Plattform [tyre24.alzura.com](https://tyre24.alzura.com) bietet neben ihrem Basic-Account jetzt auch einen Premium-Account an. (Foto: Tyre24)

## **Priorisierte Auftragsbearbeitung und Bestpreis-Garantie**

Ob sich ein Premium-Account lohnt, checkt Tyre24 für jeden Kunden anhand der Bestellübersicht aus dem Vormonat. Neben dem finanziellen Bonus bietet der Premium-Account auch einen Zeitvorteil, weil die Premium-Account-Kunden Händler von den Lieferanten bei Auftragsbearbeitung und Versand vorgezogen werden

Außerdem erhalten Premium-Besteller eine Bestpreis-Garantie. Das heißt, wenn ein Händler ein identisches Produkt des gleichen Lieferanten auf einem anderen Marktplatz günstiger findet und trotzdem bei Tyre24 kauft, erhält er den Differenzbetrag und einen 100-Euro-Gutschein.

Das Portal [tyre24.alzura.com](https://tyre24.alzura.com) ist Bestandteil der branchenspezifischen B2B-Plattform Alzura.com. Mehr als 2000 Lieferanten nutzen das Portal als Vertriebskanal zum Absatz von Reifen, Felgen, Kfz-Ersatzteilen und Zubehör an gewerbliche Kunden. Angeschlossen sind 40.000 Reifenhändler, Werkstätten und Autohäuser. Pro Tag werden im Schnitt mehr als 100.000 Bestellungen über die Plattform abgewickelt.